

UN IMPRESSIONNANT SUCCÈS POUR LES LAURENTIDES!

Avec des retombées potentielles totalisant plus de 18 millions de dollars et des rencontres avec une centaine de partenaires d'affaires, les entreprises participantes aux missions commerciales organisées par Laurentides International et le Centre des affaires internationales de Laval Technopole sont ravies de leur expérience.

Patrick Edelmann, président de Création de jardins Edelweiss, qui en était à sa deuxième mission aux Émirats arabes unis, a beaucoup apprécié le format de la mission : « La formule de rencontres personnalisées et préqualifiées est cent fois meilleure que les rencontres de groupe ! »

Lors de la dernière année, deux missions commerciales ont été organisées, soit aux Émirats arabes unis en novembre 2008 et au Texas en juin 2009.



Mission aux Émirats arabes unis

Avec 6 entreprises sur un total de 11, la région des Laurentides était bien représentée lors de cette mission qui a permis à chaque participant de rencontrer 7 à 10 partenaires d'affaires préqualifiés.

Déjà, des retombées nous ont été signalées. Une entreprise participante a signé un important contrat pour la distribution de ses produits aux Émirats arabes unis et une autre a même signé un contrat de vente de plus de deux millions de dollars au cours de la mission !

Mission au Texas

Une entreprise laurentienne participant à cette mission s'est démarquée par des résultats potentiels forts prometteurs. En effet, celle-ci prévoit des retombées de plusieurs millions de dollars à court terme et a déjà reçu plusieurs invitations à soumissionner sur différents projets. Cette entreprise a de plus identifié plusieurs distributeurs et agents avec qui un partenariat d'affaires serait très intéressant.